# MARCHÉ SUISSE



## **WORKSHOP FRANCE EN SUISSE DIGITAL**

LES 3&4 JUIN 2021





## SOMMAIRE

Marché suisse	3
Aperçu	4
Programme	5-8
Format	9
Eléments techniques	10
Deadlines	11
Votre participation	12
Récapitulatif	13
Bon de commande	14
Fiche de renseignement	15



## MARCHÉ SUISSE

#### Rappel des principaux chiffres:

- La France est la 1<sup>ère</sup> destination des Suisses
- 2ème pays le plus riche au monde
- 3ème marché pour la France en terme de recettes (5.5 Mrd €)
- 4ème marché pour la France en termes d'arrivées (6.8 mio), 5ème marché en termes de nuitées (37.5 mio.)
- Durée moyenne de 5,5 nuitées pour un séjour en France et une dépense par touriste et par nuitée de 115 €
- La Suisse, c'est plusieurs langues et surtout plusieurs marchés, romand et alémanique pour les plus importants.
- La Suisse fait partie des marchés européens résilients l'été dernier vers la France.
- Les projections d'Euromonitor indiquent une croissance des clientèles suisses vers la France plus rapides que vers les destinations concurrentes en 2021,2022 et 2023.



#### **APERCU**

#### Cibles:

- Professionnels du tourisme suisses : tour-opérateurs, agents de voyage et autocaristes principalement des villes de Zurich, Berne, Genève, Lausanne, Montreux
- Langues parlées: français, allemand, anglais

#### Dates de l'événement:

- Jeudi 3 et vendredi 4 juin 2021
- Éventuelles sessions de rattrapage pour les RDV manqués les 7 et 8 juin

#### Délai d'inscription:

Inscription: 10 mai 2021

#### Nombre de visiteurs (estimation):

20-25 participants

#### Objectifs:

- Reprendre un contact personnalisé avec les professionnels suisses depuis la crise débutée en 2020
- Répondre à leurs questions sur la situation actuelle, informer sur les nouveaux produits en France
- Connaitre leurs besoins, maintenir leur programmation des destinations et des produits
- Acquisition et exploitation de nouveaux contacts



#### **PROGRAMME**

#### **NOUVEAU format 2021**

L''événement digital se compesera en 3 volets comprenant:

- Des rendez-vous individuels préprogrammés de 20 minutes entre les partenaires et les professionnels suisses
- Des échanges et discussions avec les TO, agents et autocaristes qui nous en apprendront plus sur les attentes de la clientèle et les perspectives pour la France en cette période de COVID.
- **Un apéritif/networking digital** pour cloturer la première journée de RDV. Tous les participants seront conviés à une rencontre virtuelle pour un apéritif.



#### **PROGRAMME**

#### Progamme du jeudi 3 juin:

8h15-8h25: Connexion à la plateforme (partenaires et équipe ATF)

8h25-8h30 Accueil des partenaires français par Atout France

8h30-9h30: Présentation sur le marché

Point sur la distribution en Suisse

Organisation de la journée

9h35-9h45 Connexion à la plateforme des partenaires suisses

9h45-10h15: Accueil aux professionnels suisses

Point sur la destination France

10h20-10h50: Échange avec un autocariste, Briatico 10h55-11h25 Échange avec un tour-opération Frantour 11h30-12h00 Échange avec un professionnel spécialisé

12h00-13h55 Pause déjeuner

Si souhaité, vous avez la possibilité de commencer des RDV déjà pendant la pause

14h00-17h45: Rendez-vous individuels

17h45-18h15: Apéritif en ligne

<sup>→</sup> Soit un total de 9 à 11 RDV possibles dans la journée (si vous les commencez pendant la pause déjeuner)



#### **PROGRAMME**

#### Progamme du vendredi 4 juin:

8h40-8h50: Connexion à la plateforme et accueil des partenaires français par Atout France

8h50-9h00: Connexion à la plateforme et accueil aux professionnels suisses

9h00-12h45: Rendez-vous individuels

12h45-13h40: Pause déjeuner

13h40-13h45 Connexion à la plateforme

13h45-14h15 Échange avec un professionnel suisse

14h15-15h55 Rendez-vous individuels

15h55-16h00 Clôture

→ Soit un total de 13 RDV possibles dans la journée



#### **PROGRAMME**

#### Sessions de rattrapage

Si certains RDV n'ont pas eu lieu ou si certains RDV individuels sont demandés à une date ultérieure, nous vous proposons comme date alternative le lundi 7 et mardi 8 juin.

#### Après le workshop

- Envoi d'un e-mail de remerciement
- Envoi d'un questionnaire de satisfaction aux participants
- Mise à disposition des professionnels suisses, des liens vers la présentation de marché ainsi que la liste des partenaires rencontrés



#### **FORMAT**

Présentations: En amont de vos RDV avec les pros, nous ferons plusieurs présentations:

- Une présentation générale France réservée aux partenaires français avec:
  - Présentation sur le marché
  - Point de situation
  - Point d'organisation
  - Rappel des procédures techniques pour les RDV avec les pros
- Présentation France pour les professionnels suisses avec:
  - Point sur la situation en France

#### Nombre de RDV:

Un maximum de 24 RDV sur les 2 jours

#### **Durée des RDV:**

- Durée des rendez-vous : 20 min + 5 min d'intervalle entre deux rendez-vous
- Un minuteur en haut de l'écran permettra de savoir combien de temps il reste pour le RDV en cours

#### **Conditions:**

- Un seul planning pour votre organisme/entité
- Vous pouvez être 2 collaborateurs mais derrière le même écran pour faire vos RDV



#### **ELEMENTS TECHNIQUES**

#### Plateforme choisie:

Nous avons opté pour la solution de Vimeet déjà utilisée sur de précédents événements

#### Catalogue en ligne:

- Le catalogue en ligne permettra aux exposants et aux visiteurs de prendre les différents RDV avec leurs interlocuteurs. Il est donc <u>très important</u> de le remplir
- Les éléments à nous fournir pour la création du catalogue vous seront demandés dans un formulaire séparé
- Atout France se chargera de créer votre fiche partenaire et de la publier en ligne. Une fois en ligne, vous aurez la possibilité à tout moment de la compléter ou d'y apporter des modifications.

#### Plateforme de RDV:

- Plateforme en ligne
- Il s'agit d'une plateforme sécurisée avec une connexion cryptée pour garantir la sécurité des échanges lors des rendez-vous
- Quelques jours avant les RDV nous ferons des tests techniques avec vous pour vous permettre de vous familiariser avec l'outil
- Une chat-box sera à votre disposition pendant toute la période des RDV pour nous permettre de vous aider ou de répondre à vos questions
- Les partenaires/participants pourront prendre RDV avec le participant/partenaire via le catalogue en ligne



Phase de tests avec les différents participants (partenaires et participants)

#### **DEADLINES**

Relances

	Date	Responsable
	Dule	kesponsable
Pour les partenaires		
Envoi du bon de commande signé		Partenaire
Envoi des éléments nécessaires à la prise de RDV	Avant le 10.05	
Envoi des éléments nécessaires au renseignement de votre fiche catalogue	Avant le 12.05	
Pour Atout France		
Envoi d'un save the date	27.04	ATF
Création et mise en ligne du catalogue digital	Jusqu'au 16.05	ATF
Envoi dos invitations et autverture de la price de PDV	19.05	A TE
Envoi des invitations et ouverture de la prise de RDV	18.05	ATF

Jusqu'au 31.05

31.05-02.06

ATF

tous

#### **VOTRE PARTICIPATION**

Montant de votre participation: 1'150 CHF (soit env. 1'100 €)

#### Dans le budget sont inclus :

- Utilisation de la plateforme
- Création et mise en ligne de votre page catalogue (éléments en francais et en allemand)
- Soutien technique en amont et durant le workshop
- Invitations et relances
- Prise de RDV
- Mise à disposition des contacts
- Email de suivi après le workshop
- Rapport final



### RÉCAPITULATIF



Format: digital, workshop B2B online

**Budget pour une société** : 1'150 CHF HT

Nombre de partenaires souhaités : Maximum 10

> Objectif participants au total : 20-25

> Inscription: 10 mai 2021

Votre contact: Emmanuelle Meyer

0041 44 217 46 04

emmanuelle.meyer@atout-france.fr



## **BON DE COMMANDE**

Nom du partenaire:	A retourner avant le : 10.05.2021	Référence à rappeler lors de votre règlement : <b>Workshop France</b>
Code d'adhérent ATF : ////	ATOUT FRANCE	·
	Neumarkt 6	IMPORTANT: VOTRE FACTURE SERA
Adresse commerciale:	CH- 8001 Zürich	AUTOMATIQUEMENT ÉMISE EN FRANCS SUISSES.
	Tél: 00.41.44.217.46.04	MERCI DE NE PAS MENTIONNER DE CONTRE-
Advance of freehood free	A Haddan da Faranana da Adama	VALEUR EN EUROS SUR CE BON DE
Adresse de facturation :	A l'attention de Emmanuelle Meyer Domiciliation bancaire :	COMMANDE. CEPENDANT, MERCI DE SPÉCIFIER
	CIC GRANDES ENTREPRISES LYON	SUR LE BON DE COMMANDE SI VOUS SOUHAITEZ VOUS ACQUITTER DE CETTE FACTURE
Tél:	8 RUE DE LA REPUBLIQUE	EN EUROS.
E.mail:	F-69001 LYON	EN EUROS.
Numéro de TVA intra-communautaire :		
	Compte en devise, Francs Suisses (CHF) :	
(mention obligatoire)	IBAN: FR76 1009 6181 0000 0259 0820 209	
	BIC : CMCIFRPP	
	ATOUT FRANCE Zürich	
DESCRIPTION DE LA PRESTATION		Francs Suisses
Participation au workshop France en Suisse les 3 et 4 juin 2021 au format digital		
Incluant:		
<ul> <li>Création et organisation de votre participation à l'événement</li> </ul>		
TOTAL EN CHF		1'150 CHF HT
Conditions de règlement:		
Par virement en Francs Suisses, (pas de chèque svp) - facture émise par ATOL	JT FRANCE, Paris	
Modalités d'annulation de la participation: jusqu'à 2 semaines avant l'événe		
	•	
Ce montant hors taxes sera majoré de la TVA française en applicatio	on des règles fiscales.	
SIGNATURE + TAMPON CLIENT:		Date :
SIGNATURE - DAMI ON CLIENT.		Daic.

## FICHE DE RENSEIGNEMENT :WORKSHOP FRANCE EN SUISSE 2021

	Merci de compléter
Nom de votre structure:	
Prénom et nom du participant:	
Email du participant:	
Langues parlées:	<ul><li>□ Français</li><li>□ Allemand</li><li>□ Anglais</li></ul>
Lors d'un précédent workshop sur la plateforme Vimeet, avez-vous publié du contenu?	☐ Oui, en quelle langue:
Participation aux échanges avec les intervenants:	□ Oui □ Non



touristique de la France